




SPORT-TIEDJE GROUP


Sport-Tiedje • Powerhouse Fitness • Fitshop

Junior Commercial Sales Manager (m/w/d)

(SL 0067)

 Arbeitszeit
Vollzeit

 Frühestes Eintrittsdatum
Sofort

 Standort
Deutschland, Schleswig



Wir leben Fitness! Mit mehr als 650 motivierten Mitarbeitern und 3 Millionen zufriedenen Kunden ist Sport-Tiedje Europas Nummer 1 für Heimfitnessgeräte und zugleich einer der renommiertesten Online-Händler für Fitness-Equipment weltweit. Im zwölfsprachigen Online-Shop sowie in über 66 Filialen in Deutschland, Großbritannien, den Niederlanden, Österreich, der Schweiz, Belgien, Polen, Dänemark und Frankreich bieten wir über 7.000 Fitness-Produkte an.

Im Sport wie im Leben an sich: Das Geheimnis des Erfolgs? Anfangen! Und zwar am besten bei uns.

Wir wachsen weiter und suchen Dich ab sofort als Junior Commercial Sales Manager (m/w/d) für unsere Unternehmenszentrale in Schleswig!

Freue Dich auf die folgenden Aufgaben

Du lernst den Bereich des Commercial Sales Managements kennen und übernimmst eine wertvolle Schlüsselfunktion.

- Kennenlernen von Prozessen und Funktionen im Bereich Sales Management in einem internationalen Unternehmen
- Unterstützung des Teams im Tagesgeschäft u. a. bei Beratung, Verkauf und After Sales Service unserer B2B Kunden
- Mitwirkung bei der B2B-Kundenbetreuung und -akquise inkl. postalischer und elektronischer Angebotsversendung
- Unterstützung unseres Teams bei Anfrage- und Ausschreibungsbearbeitung inkl. Screening und Beobachtung der Ausschreibungsportale
- Mitwirkung bei der Konvertierung von Kunden zu Partnern: Sport-Tiedje Partnerprogramm
- Teilnahme an unterschiedlichen, spannenden und herausfordernden Projekten

Dein Profil erfüllt die folgenden Anforderungen

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder ein vergleichbares abgeschlossenes Studium
- Hohe Affinität zu Sport- und Fitness
- Sicherer Umgang mit MS-Excel, MS-Access, MS-PowerPoint
- Sehr gute Kommunikationsfähigkeiten (Deutsch und Englisch) in Wort und Schrift
- Sicheres und überzeugendes Auftreten im Umgang mit Kunden
- Strukturiertes und gut organisiertes Arbeiten
- Flexibilität und die Bereitschaft, gelegentlich Reisen zu unseren Filialen durchzuführen

Lass Dich von unseren Vorteilen inspirieren

- Eine sichere und anspruchsvolle Perspektive in unserem erfolgreichen Unternehmen
- Fair Play, offene Türen und das respektvolle „Du“ in einer agilen, familiären Arbeitsatmosphäre

- Ein motiviertes Team vor Ort
- 29 Tage Urlaub und ein Arbeitszeitkonto für zeitliche Flexibilität
- Persönliche und berufliche Entwicklungsmöglichkeiten sowie regelmäßige Feedback-Gespräche
- Fahrrad-Leasing, um unsere Mitarbeiter zu einer aktiveren und umweltfreundlicheren Mobilität zu ermutigen
- Workshops, Sprach- und Sportkurse, regelmäßige Teamevents und vieles mehr!

Du kannst Dir vorstellen, Teil unseres engagierten und sympathischen Teams zu werden? Dann sollten wir uns kennenlernen!

Wir freuen uns auf Deine aussagekräftige Bewerbung (Anschreiben, Lebenslauf, Zeugnisse) über unser Online-Portal (<https://stg.fit/jobs>). Um die Bearbeitungszeit Deiner Bewerbung nicht unnötig zu verzögern, bitten wir Dich Deine Gehaltsvorstellung anzugeben.

Bei weiteren Fragen zu dem Bewerbungsprozess, schau gern in unsere FAQ's (<https://stg.fit/jobs-faq>). Alternativ wende Dich bitte an Herrn Lars Matthiesen (04621/4210-843).



Sport-Tiedje GmbH
Europe's No. 1 for Home Fitness

Flensburger Str. 55
D-24837 Schleswig (Germany)

☎ +49 4621 - 42 10 843

✉ jobs@sport-tiedje.de